

ASOCIACIÓN AGRÍCOLA LOCAL DE FRESNILLO

La Asociación Agrícola local de Fresnillo S.P.R. de R.I, se fundó en el año de 1988, ubicándose en la ciudad de Fresnillo, Zacatecas.

30 La actividad que realiza es la comercialización de maíz mediante el esquema de Agricultura por Contrato, en el cual participan 164 productores. Asimismo, se comercializa la semilla de avena certificada, se ofrecen insumos y fertilizantes a productores, alcanzando líneas de crédito hasta por \$17,000,000.00.

Anualmente se comercializan 19,000 toneladas de Maíz blanco y amarillo de las zonas de Fresnillo y Villa de Cos, así como también 1,500 toneladas de semilla certificada de Avena, que se comercializan con Gobierno Federal.

El mercado es netamente nacional y sus centros de destino son en Aguascalientes y Monterrey, N.L. Interpec San Marcos S.A. de C.V (engorda de pollo) y Harimasa (elaboración de tortillas), respectivamente.

La Asociación consta de una superficie de 10,000 metros cuadrados, en la cual tiene 2 bodegas de 1,300 m² cada una (con una capacidad de almacenamiento de 5,000 toneladas cada una), tejaban de 1,350 m², báscula electrónica, bazuca y equipo de laboratorio.

El maíz se comercializa a granel, por lo que no contiene valor agregado. En contraste, la semilla de avena es la que cuenta con valor agregado, tratamiento químico y presentación aquintalada en sacos de 50 Kg.

Desde el año de 1998 tuvimos conocimiento de que ASERCA contaba con incentivos a productores de maíz, esto gracias a pláticas con otros productores. De esta forma, en el año 2006 participamos por primera vez en los programas de ASERCA.

Lo hicimos a través del componente de Ingreso Objetivo en el cultivo de maíz, lo que nos permitió tener un complemento al precio de mercado, beneficiando a los productores con un precio más atractivo. Posteriormente participamos en el esquema de Agricultura por Contrato (AxC), detonándose el crecimiento de la empresa, al pasar de 1,500 toneladas comercializadas en mercado libre en el año 2004 a 19,000 toneladas en la actualidad.

Creemos que ha sido muy exitoso el apoyo de Agricultura por Contrato, porque con este esquema ASERCA beneficia a los productores, dando certidumbre en la comercialización de sus granos. Con la ventaja de que el precio ya está pactado con el comprador desde la siembra y le da garantía a los productores en la comercialización de su cosecha.

Entre los cambios que proponemos en los programas de ASERCA para que siga contribuyendo a la comercialización agroalimentaria, está el hecho de que exista flexibilidad tanto en las fechas de ventanilla, como en la integración de documentos. Por ejemplo, las concesiones de agua dependen de otra Institución y el trámite es lento para renovación de concesiones o constancias. Otra mejora es que cuando se otorguen incentivos a la comercialización del maíz, sea más ágil el proceso.

